

فصلنامه اقتصاد فضا و توسعه روستایی، سال هفتم، شماره سوم (پیاپی ۲۵)، پاییز ۱۳۹۷

شایان چاچی ۲۱۳۱-۴۷۶۸-۲۳۲۲
شاپای الکترونیکی ۲۵۸۸

<http://serd.knu.ac.ir>

صفحات ۱۶۴-۱۴۵

تحلیل عوامل مؤثر بر ایجاد و توسعه شرکت‌های کوچک و متوسط کارآفرینی در نواحی روستایی استان ایلام

نبی امیدی؛ گروه مدیریت، واحد ایلام، دانشگاه آزاد اسلامی، ایلام، ایران.

اسفنديار محمدی*؛ دانشیار مدیریت بازرگانی، دانشگاه ایلام، ایلام، ایران.

یاسان الله پور اشرف؛ دانشیار مدیریت بازرگانی، دانشگاه ایلام، ایلام، ایران.

کرم خلیلی؛ استادیار گروه مدیریت، واحد ایلام، دانشگاه آزاد اسلامی، ایلام، ایران.

پذیرش نهایی: ۱۳۹۷/۰۳/۲۷

دریافت مقاله: ۱۳۹۶/۰۹/۲۰

چکیده

شرکت‌های کوچک و متوسط با دارا بودن ویژگی‌های هستند که با وضعیت اقتصادی روستاهای ایران دارند. این پژوهش کمی و ماهیت و هدف آن کاربردی و ازنظر گردآوری داده‌ها نیز توصیفی- پیمایشی است. برای تحلیل داده‌ها از نرمافزار SPSS به عنوان نرمافزار اصلی و از نرمافزار LISREL به عنوان نرمافزار کمکی استفاده شد. جامعه آماری تحقیق شامل ۵۹۸ نفر از کارشناسان و مدیران دستگاه‌های اجرایی فعالان اقتصادی روستاهای (کارآفرینان و تعاونی‌داران روستایی) و اساتید دانشگاه بودند. برای پایایی گزاره‌های پژوهش، از آزمون آلفای کرونباخ استفاده شد و از روش غربالزنی نیز برای اعمال روایی در پرسشنامه استفاده شد. ضریب آلفای کرونباخ تمام گزاره‌ها، مقادیر بیشتر از ۰,۸۷۳ داشته‌اند که نشانگر تأیید پایایی پرسشنامه است. برای افزایش روایی علاوه‌بر تأیید آن از طریق غربالزنی، روایی صوری پرسشنامه نیز، توسط اساتید دانشگاه نیز بازنگری و تأیید شد. در این پژوهش از میان ۳۸ متغیر شناسایی شده، بعد از انجام بررسی‌های لازم و زمینه شمولیت متغیرها، در مجموع ۲۰ متغیر مؤثر بر ایجاد و توسعه شرکت‌های کوچک و متوسط، در روستاهای شناسایی شدند. پس از به کار بردن تحلیل عاملی، برای تعیین تعداد عوامل از روش کیسر استفاده شد. برپایه این ملاک، عوامل تامین مالی و نهاده‌های تولیدی، عوامل حمایتی و ترغیبی، عوامل آموزشی و مهارتی و عوامل فرهنگی و اجتماعی، دارای ارزش ویژه بالای ۱ شناسایی و به عنوان عوامل قابل استخراج تعیین شدند. با توجه به شاخص‌های آماری با استفاده از روش تحلیل عوامل اصلی، این ۴ عامل در مجموع ۰/۷۵۳۱ درصد از واریانس کل متغیرها را توانستند تبیین کنند.

واژگان کلیدی: اقتصاد روستایی، کارآفرینی روستایی، شرکت‌های کوچک و متوسط، استان ایلام.

* Esfand1970@yahoo.com

(۱) مقدمه

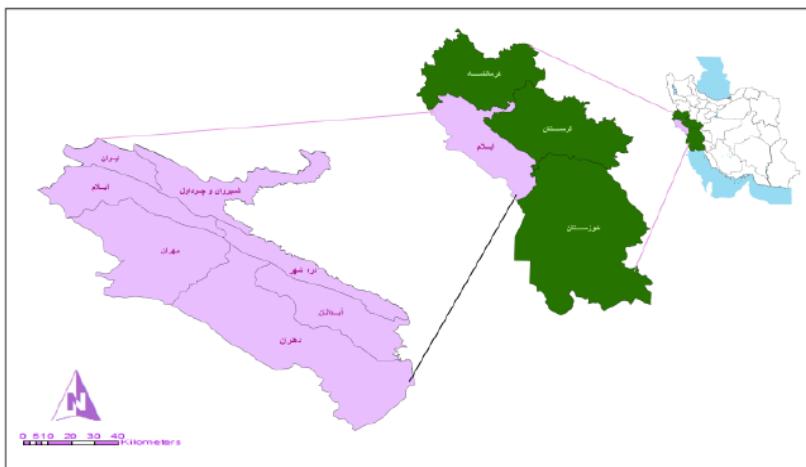
یکی از شرایط مهم برای موفقیت پایدار در اقتصاد کنونی، گسترش کسبوکارهای کوچک است که در تثبیت درآمدها، رشد اقتصادی و اشتغال جامعه نقش مهمی ایفا می‌کنند (Luo, 2000: 355-378). به طوری که امروزه اقتصاد کشورهای توسعه‌یافته بر محور کسبوکارهای کوچک و متوسط استوار است (ایزدخواه و اصغری زاده، ۱۳۸۸: ۲۷). کسبوکارهای کوچک به‌واسطه سادگی در ساختار سازمانی، از انعطاف‌پذیری فراوانی در برابر تغییرات و سرعت قابل قبولی در انجام فعالیت‌ها برخوردارند (Wilkinson and Brouthers, 2006: 233-252).

علاوه‌براین، بنگاه‌های کوچک و متوسط، عامل جذب و اشتغال بخش عظیمی از جمعیت کشورها و آموزش نیروی کار ماهر هستند و تأمین نیروی انسانی متخصص برای شرکت‌های بزرگ، به وسیله آن‌ها انجام می‌شود. دولت‌ها بایستی به منظور اطمینان از توسعه و به ویژه توسعه روستایی، فرصت‌های یکسان برای تحرک اجتماعی، مشارکت در تصمیم‌گیری و امنیت فراهم کنند (فیض آبادی و زاهدی، ۱۳۹۷: ۲۱). افزایش نابرابری و محرومیت بین مناطق شهری و روستایی اثرات منفی ناخواسته‌ای، مانند افزایش مهاجرت، شهرنشینی و افزایش جرم در جامعه را در پی خواهد داشت. برای تحقق توسعه روستایی، کاهش این نابرابری-ها، باید به عنوان یک اصل برای سیاست گذاران در اولویت قرار گیرد (طولاًی نژاد و همکاران، ۱۳۹۷: ۱۸۵).

براساس تجارب بسیاری از کشورها، شرکت‌های کوچک و متوسط می‌توانند بنیان توسعه اقتصادی و منطقه‌ای باشند و زمینه را برای بسیج منابع کشور فراهم کنند که نتیجه آن، افزایش درآمد و ایجاد اشتغال در سطوح ملی و منطقه‌ای است. علاوه‌براین، شرکت‌های کوچک و متوسط می‌توانند نقش مهمی در جذب نیروی کار مازاد که ناشی از فعالیت‌های خصوصی‌سازی است، داشته باشند (ناصربخت، ۱۳۸۱: ۲۴). توسعه صنعت در مناطق روستایی متناسب با زیست بوم کسب و کار این مناطق به توسعه کسب و کارهای روستایی منجر می‌شود (شریف زاده و همکاران، ۱۳۹۷: ۲۲۸). مرکز آمار ایران فقط کسبوکارهای کمتر از ۱۰ کارگر را بنگاه‌های کوچک و متوسط محسوب می‌کند و سایر کسبوکارها را کارخانجات صنعتی بزرگ، محاسبه می‌کند (وفایی و شافعی، ۱۳۸۹، ۲۳۸). توسعه روستایی از پایه‌های اولیه و مهم توسعه ملی هر کشور محسوب می‌شود. ایجاد و توسعه کسبوکارهای کوچک یکی از رویکردهای بسیار مناسب برای توانمندسازی روستاییان است (Fairbairn et al, 2003: 254-255).

توسعه بنگاه‌های کوچک و متوسط شاخصی کلیدی از نظام پیش‌ران توسعه روستایی به‌شمار می‌رود (مرادی نژاد و همکاران، ۱۳۸۶: ۱۷۵-۱۸۴). براساس سرشماری نفوس و مسکن در سال ۱۳۸۵ جمعیت روستایی ایران حدود ۲۲ میلیون نفر اعلام شده که معادل ۳۱ درصد جمعیت کشور است (مرکز آمار ایران، ۱۳۹۱)

بنگاههای کوچک با هزینه‌های عمومی کم و ظرفیت محدود ماشین‌آلات، انعطاف‌پذیری بیشتری دارند. این صنایع با ایجاد شبکه‌های ارتباطی منظم و همکاری‌های نظاممند با یکدیگر، ضمن دستیابی به شاخص‌های تولید انبوه، از مزیت‌های کسب‌وکارهای کوچک همچون نوآوری و تنوع نیز برخوردارند (برخورداری، ۱۳۸۹: ۶) استان ایلام دارای ۴۲۵ کیلومتر مرز خاکی در غرب و جنوب غرب ، با کشور عراق می باشد و با توجه به وضعیت اقتصادی، زیر ساخت‌ها ارتباطی ، تبادلات بازارگانی و وجود بازارچه‌های مرزی ، مستعد گسترش شرکت‌های کوچک و متوسط کارآفرین است.



شکل شماره (۱) موقعیت استان ایلام

با در نظر گرفتن تأثیر فعالیت‌های اقتصادی در مناطق روستایی (بخصوص رostaهای مرزی) در تامین امنیت پایدار و جلوگیری از مهاجرت ، در این پژوهش ضمن در نظر داشتن توانمندی‌های موجود و موقعیت مرزی و نیز اهمیت توسعه روستایی، در این به بررسی عوامل مؤثر برای ایجاد و توسعه شرکت‌های کوچک و متوسط کارآفرین پرداخته می‌شود.

۲) مبانی نظری

شرکت‌های کوچک و متوسط از طریق کارآفرینی و ایجاد فرصت‌های شغلی و افزایش درآمد بر اقتصاد جهانی تأثیرگذار هستند و همچنین راحت‌تر می‌توانند خود را با تغییرات پرشتاب محیطی منطبق کرده و نسبت‌به عوامل اقتصادی و سیاسی سریع‌تر واکنش نشان دهد. توسعه کسب‌وکارهای کوچک و متوسط کارآفرین، ابزاری نیرومند برای شناخت فرصت‌هایی است که بهره‌گیری از آن‌ها می‌تواند باعث رفع مشکلاتی همچون اشتغال، کمبود نیروی انسانی خلاق و پویا، پایین‌بودن بهره‌وری، کاهش کیفیت محصول‌ها و خدمات، رکود اقتصادی و افزایش رقابت شود (Landstrom 2005: 31-39).

بزرگ، کاربرمحور هستند و به همین سبب برای ایجاد مشاغل جدید به هزینه‌ها و سرمایه‌گذاری‌اندکی نیاز دارند (Tommaso and Sabrina 2000: 28؛ بنابراین، بهنظر می‌رسد عمدۀ منفعت رشد کسبوکارهای Hamilton and Kowchuk و متوسط مربوطبه کمک این نوع کسبوکارها به بخش استخدام و اشتغال است (Dana 2003: 402-408). این نوع کسبوکارها به‌دلیل ماهیت و ویژگی‌های خاص خود و نیز به‌دلیل سهم مهمی که در میزان اشتغال در کشورها و افزایش رشد و توسعه اقتصادی جوامع دارد، برای دولت‌ها از اهمیت فراوانی برخوردار هستند (Svetlicic and et al, 2007: 36-65).

ابدیات مربوطبه بنگاه‌های کوچک و متوسط بسیار گسترده بوده و به همین دلیل در کشورهای مختلف تعاریف گوناگونی برای این واحد ارائه شده است. این تعاریف با توجه به ساختار سنی، جمعیتی، فرهنگی و درجه توسعه‌یافتنی متفاوت هستند. شرکت‌های کوچک و متوسط، نواور هستند و با توجه به اینکه صنایع کوچک و متوسط در بسیاری از بخش‌ها، مزیت‌های نسبی فراوانی نسبت‌به صنایع بزرگ دارد، این امر آن‌ها را قادر می‌کند که سریع‌تر و کارتر به تحولات فزاینده جهانی، عکس‌العمل نشان دهند و به‌دلیل انعطاف‌پذیری فراوان و توانایی انطباق با تغییرات بازار و سلیقه مشتریان، از مزیت‌های انکارناپذیری برخوردار هستند (عسگری و همکاران، ۱۳۸۷: ۲۱).

بنگاه‌های کوچک و متوسط، واحدهای اقتصادی ویژه‌ای هستند که از نظر ماهیت و اندازه همگن نیستند و به‌صورت مستقیم و یا غیرمستقیم، در تولید ملی، اشتغال‌زاibi و جذب نیروی کار، نقش قابل توجهی دارند. هر کشور با توجه به شرایط ویژه خود تعریفی از این کسبوکارها ارائه کرده است. به‌طوری‌که بیشتر این تعریف‌ها براساس معیارهای کمی نظیر تعداد شاغلان بنگاه، مجموع دارایی خالص بنگاه، میزان فروش و میزان سرمایه گذاری‌های انجام گرفته و همچنین تعداد کارکنان بنگاه است. اگرچه این شاخص در کشورهای مختلف به لحاظ تعداد متفاوت است؛ اما بیشتر کشورها بنگاه‌های کوچک و متوسط را به‌لحاظ تعداد شاغلان در طیف معینی از یک تا دویست و پنجاه کارکن تعریف می‌نمایند (ایمانی‌راد، ۱۳۷۴: ۲۳-۲۶).

کسبوکارهای کوچک و متوسط در چهار بُعد اجتماعی (با افزایش اشتغال)، اقتصادی (با توزیع همگون‌تر در آمد در جامعه)، سیاسی (با توزیع مناسب فرصت‌ها در میان مردم) و در بُعد شخصی (با فراهم‌ساختن فضایی مناسب‌تر برای بروز خلاقیت)، باعث تحول در جامعه می‌شود. تحول در این چهار بُعد، با نوعی افزایش پویش و انعطاف‌پذیری آن دربرابر تغییر و تحولات جهانی نیز همراه است (نوری و همکاران، ۱۳۸۱: ۱۲).

بسیاری از دولت‌ها متقدّع شده‌اند که باید بستر رشد را برای واحدهای کوچک و متوسط در قالب مراکز رشد فناوری، پارک‌های صنعتی و فناوری فراهم کنند و آن‌ها را تا زمانی که بتوانند به‌صورت یک شرکت مستقل وارد بازار شوند، حمایت کنند (شاپیقی، ۱۳۸۶: ۱۲). از طرف دیگر، توسعه روتاستایی یکی از پایه‌های اولیه و مهم توسعه ملی هر کشور محسوب می‌شود و به‌دلیل اهمیت مشارکت مردم در تسريع روند توسعه

روستایی، کشورهای مختلف از طریقِ واگذاری اختیارات و مسئولیت به واحدهای محلی، این موضوع را مورد توجه قرار داده‌اند (رضوانی و احمدی، ۱۳۸۸: ۴۹-۳۵). این درحالیست که محیط‌های جدید کسب‌وکار، فعالیت کارآفرینان را سخت‌تر کرده و برخورداری از دانش لازم را برای از پیش‌رو برداشتن موانع، ضروری ساخته است.

مطالعات دی‌پایلیس^۱ و ریردون^۲ (۲۰۰۷) و کیگوندو (۲۰۰۲) نشان می‌دهد که داده‌ها و اطلاعات و سیستم‌های اطلاعاتی نقش مهمی در فرایند رشد و توسعه کسب‌وکارها برعهده دارند. چوئی^۳ (۲۰۰۷) نیز در مطالعه خود نشان می‌دهد که دولت باید برای حفظ منافع سیاسی، سرمایه گذاری‌های مربوط به طرح‌های کارآفرینی و بهینه سازی آن‌ها را در اولویت قرار دهد. این محقق نبودن ضمانت بازپرداخت وام برای منابع را موجب کاهش انگیزه بانک‌ها در ارائه تسهیلات به کارآفرینی بیان می‌کند و دخالت دولت مرکزی را در این زمینه کارساز می‌داند.

در پژوهش رینولد^۴ و همکاران (۲۰۱۰) و مطالعات لیندستراند^۵ و همکاران (۲۰۱۱) تأکید می‌شود سازوکارهای مالی مهمترین نقش را در رشد و توسعه کسب‌وکارهای کوچک و متوسط ایفا می‌کنند. امروزه اقتصاد کشورهای توسعه‌یافته بر محور کسب‌وکارهای کوچک و متوسط استوار است و بهطور معمول کارآفرینان این بنگاه‌ها را تأسیس می‌کنند که غالباً وجود موردنیاز برای توسعه طرح و ایده خود را در اختیار ندارند (ایزدخواه و اصغریزاده، ۱۳۸۸: ۱۴-۱۲).

طالبی و زارعیکتا (۱۳۸۷) در مطالعه‌ای با عنوان آموزش کارآفرینی دانشگاهی و نقش آن در ایجاد و توسعه شرکت‌های کوچک و متوسط (SMEs) دانشبنیان به این نتیجه رسیده‌اند که باید تغییراتی در نوع و روش آموزش و نحوه تعامل صنعت با دانشگاه انجام شود. امین‌بیدختی و زرگر (۱۳۹۰) در مقاله خود باعنوان بررسی موانع موجود در توسعه بنگاه‌های کوچک و متوسط و ارائه چارچوب حمایتی از این بنگاه‌ها، نشان داده‌اند تسهیلات و حمایت‌های مالی و غیرمالی بهعمل آمده از بنگاه‌های کوچک و متوسط در چهار حوزه مالی، فنی، بازاریابی و مدیریتی ناکافی بوده و نتوانسته راهگشاری مشکلات این دسته از بنگاه‌ها باشد.

طالبی و همکاران (۱۳۹۱) در تحقیقی باعنوان شناسایی و اولویت‌بندی راهبردهای رشد کسب‌وکارهای کوچک و متوسط فعال در خوشة صنعتی گز بداجی، راهبردهای افزایش فروشنده‌گان، توسعه روابط عمومی و اطلاع‌رسانی درباره محصولات، فروش محصولات در مناطق جدید و بهبود و اصلاح محصولات کنونی را بهعنوان بیشترین راهبردهای مورد استفاده و راهبرد مرکز بهعنوان اولین اولویت در میان راهبردهای رشد کسب‌وکارهای این خوشة معرفی کرده‌اند.

^۱ Depillis^۲ Reardon^۳ Choe^۴ Reynolds^۵ Lindstrand

کریمی و بودرجمهری (۱۳۹۳) در پژوهش خود با عنوان تحلیل سازوکارهای تأمین مالی کسبوکارهای کوچک و متوسط، از رتبه‌بندی سازوکارهای تأمین مالی در شرکت‌های تولید کشاورزی نشان داده‌اند، تهسیلات مالی با نرخ بهرهٔ پایین در بالاترین رتبه قرار دارد. همچنین نتیجه‌گیری کردند شش عامل تسهیلاتی، پشتیبانی، آموزش، ارتباطی، فنی و قوانین و مقررات در تأمین مالی کسبوکارهای کوچک و متوسط مؤثر هستند.

شکور و کریمی قطب آبادی (۱۳۹۴) در مقاله‌ای پژوهشی با عنوان، اولویت‌بندی استقرار صنایع روستایی در شهرستان مرو داشت با استفاده از شاخص مرکزیت و مدل AHP، ضمن بیان اینکه صنعتی شدن روستاهای می‌تواند سنگ بنای توسعه در مناطق روستایی در کشورهای در حال توسعه باشد، به مکان‌یابی و اولویت‌بندی استقرار صنایع در سطح مناطق روستایی اقدام کردند. در حوزهٔ روستایی و مدیریت امور اراضی روستا، شمس الدینی و امیری‌فهیانی (۱۳۹۴)، در پژوهشی با عنوان، بررسی عوامل اثربار بر مدیریت کاربری اراضی روستایی در شهرستان ممسنی، با استفاده از مدل ترکیبی TOPSIS-SWOT به مدیریت راهبردی زمین‌ها و اراضی روستایی درجهٔ استفادهٔ بهینه پرداخته‌اند.

(۳) روش تحقیق

این پژوهش کمی و ماهیت و هدف آن کاربردی و ازنظر گردآوری داده‌ها نیز توصیفی- پیمایشی است. برای تحلیل داده‌ها از نرم‌افزار SPSS به عنوان نرم‌افزار اصلی و از نرم‌افزار LISREL به عنوان نرم‌افزار کمکی برای روش تحلیل عاملی (از نوع اکتشافی) استفاده شد. با توجه به آنکه سنجش اهمیت و جایگاه هریک از گویه‌ها و تعیین میزان اهمیت عوامل مؤثر بر تشکیل و توسعه شرکت‌های کوچک و متوسط کارآفرین در روستاهای علاوه بر مشارکت روستاییان، نیازمند بهره‌گیری از نظرات متخصصان و همچنین مدیران و مسئولان و کارشناسان مرتبط با حوزهٔ روستا، کارآفرینی و اقتصاد است؛ بنابراین جامعهٔ آماری تحقیق شامل ۵۹۸ نفر از کارشناسان و مدیران دستگاه‌های اجرایی جهاد کشاورزی استان ایلام، فعالان اقتصادی روستاهای (کارآفرینان و کارشناسان و داران روستایی) و استادان و مدرسان دانشگاه پیام نور مرکز ایلام) بودند که از این میان با استفاده از فرمول کوکران، تعداد ۲۳۵ نفر بر اساس روش نمونه‌گیری گروهی به عنوان نمونه انتخاب شدند. از مجموع نمونه انتخاب شده، تعداد ۲۱۳ نفر به پرسشنامه‌ها به صورت کامل پاسخ دادند که در تحلیل داده‌های پژوهشی مورد استفاده قرار گرفت. در جدول شمارهٔ ۱ حجم نمونه انتخابی از جوامع مختلف آمده است.

جدول شماره (۱) جوامع پژوهش و حجم نمونه

ردیف	جامعه پژوهش	حجم نمونه
۱	کارشناسان و مدیران دستگاه‌های اجرایی جهاد کشاورزی استان ایلام	۶۰
۲	فعالان اقتصادی روستاهای (کارآفرینان و تعاونی‌داران و تولیدکنندگان)	۹۵
۳	استادان و مدرسان رشته‌های مدیریت، اقتصاد و کشاورزی دانشگاه پیام نور مرکز ایلام	۸۰
مجموع کل پرسشنامه‌های ارسالی		۲۳۵
مجموع کل پرسشنامه‌های تکمیل شده دریافتی		۲۱۳

منبع : یافته های تحقیق، ۱۳۹۶.

پس از مطالعه تحقیقات، مطالعات و طرح‌های پژوهشی مراکز علمی، اجرایی و دانشگاهی به منظور به کارگیری مناسب ابزار تحقیق، مهمترین متغیرها (گوییه‌ها) در حوزه شکل‌گیری و توسعه شرکت‌های کوچک و متوسط کارآفرین در روستاهای استخراج شد و سپس پرسشنامه‌ای محقق‌ساخته با ۳۵ سؤال و با استفاده از طیف پنج‌گزینه‌ای لیکرت تهیه و در اختیار جمعیت نمونه قرارداده شد (برای اعضای هیئت علمی و مدرسان ارسال پرسشنامه با استفاده از نرم‌افزار Google Docs انجام شد). به منظور تعیین نرمال‌بودن توزیع جامعه از آزمون کلموگرف- اسمیرنوف^۱ استفاده شد. نتایج آزمون در جدول شماره ۲، نشان‌دهنده نرمال‌بودن جامعه آماری است.

جدول شماره (۲) آزمون کلموگرف- اسمیرنوف برای تعیین نرمال‌بودن توزیع جامعه

تعداد		
۱/۹۸۴	هیانگن	پاراده‌های نرمال
۰/۸۳۵	انحراف متعار	
۰/۲۹۷	هطلق	حداکثر اختلافات
۰/۲۰۳	دشت	
-۰/۳۱۴	هنغو	
۳/۷۴	کلموگرف- اسمیرنوف	
۰/۰۰۰	سطح هنغو داری	

منبع : یافته های تحقیق، ۱۳۹۶.

برای پایایی گزاره‌های پژوهش، از آزمون آلفای کرونباخ استفاده شد و از روش غربال‌زنی نیز برای اعمال روایی در پرسشنامه استفاده شد. ضریب آلفای کرونباخ تمام گزاره‌ها، مقادیر بیشتر از ۰,۸۷۳ داشته‌اند که

^۱ Kolmogorov- Smirnov Test

نشانگر تأیید پایایی پرسشنامه است. برای افزایش روایی^۱ علاوه بر تأیید آن از طریق غربال‌زنی، روایی صوری پرسشنامه نیز، توسط استادان گروه مدیریت و آمار دانشگاه پیام نور و دانشگاه ایلام نیز بازنگری و تأیید شد. از آنجاکه اساسی‌ترین کاربرد تحلیل عاملی، کاهش تعداد متغیرها به عوامل محدودتری است که معمولاً به صورت غیرمستقیم در متغیر اصلی مؤثرند؛ بنابراین، در این تحقیق نیز برای تجزیه و تحلیل داده‌ها و کاهش تعداد متغیرها از این روش استفاده شده است. با توجه به مطالعات صورت گرفته و بررسی‌های میدانی در رابطه با موضوع تحقیق و نیز با توجه به نتایج به دست آمده از سایر تحقیقات، مطالعات، مقالات و طرح‌های پژوهشی در دسترس و درنهایت مشورت با خبرگان (اعضای هیئت علمی گروه مدیریت و آمار دانشگاه ایلام و دانشگاه پیام نور مرکز ایلام)، ۲۷ متغیر مؤثر بر ایجاد و توسعه شرکت‌های کوچک و متوسط کارآفرین شناسایی شد که بعد از بررسی بیشتر از ۷ متغیر بهنوعی جزئی از سایر متغیرها بهشمار می‌رفت؛ بنابراین در شمولیت آن متغیر قرار گرفت.

(۴) یافته‌های تحقیق

همان‌گونه که اشاره شد، از مجموع ۲۳۵ پرسشنامه ارسالی برای نمونه پژوهش، ۲۱۳ پرسشنامه تکمیل شده دریافت شد که داده‌های این پرسشنامه در آنالیزهای تحلیلی مورد استفاده قرار گرفتند. نتایجی تحلیلی- توصیفی ویژگی‌های پاسخ‌دهندگان، به صورت تجمعی شده در جدول شماره ۳ نشان داده شده است. نتایج نشان می‌دهد، ۷۶ درصد از پاسخ‌دهندگان مرد بوده‌اند. بیشترین طبقه سنی مربوط به رده سنی ۲۰ تا ۴۰ سال بوده که شامل ۴۶ درصد از پاسخ‌دهندگان به پرسشنامه بوده است. از نظر تحصیلات ۲۵ نفر از تکمیل کنندگان پرسشنامه دارای مدرک تحصیلی لیسانس، ۲۴ درصد دارای مدرک دکترا و ۲۳ درصد زیردیپلم و دیپلم بوده که بهترتبیب دارای بیشترین تعداد فراوانی هستند. ۳۴ درصد پاسخ‌دهندگان دارای سابقه کاری ۱۰ تا ۲۰ سال بوده‌اند.

¹ Validity

جدول شماره (۳) آمار توصیفی پاسخ دهندگان

درصد تجمعی	درصد	فرآوندی	وضعیت	ویژگی
۰/۲۴	۰/۲۴	۵۲	مرد	جنسیت
۱	۰/۷۶	۱۶۱	زن	
۰/۴۶	۰/۴۶	۹۸	۴۰-۲۰	طبقه سنی
۰/۸۱	۰/۳۵	۷۴	۵۰-۴۱	
۱	۰/۱۹	۴۱	بالای ۵۰	
۰/۲۳	۰/۲۳	۴۸	زیر دیپلم و دیپلم	تحصیلات
۰/۳۴	۰/۱۱	۲۳	فوق دیپلم	
۰/۵۹	۰/۲۵	۵۴	لیسانس	
۰/۷۶	۰/۱۷	۳۷	فوق لیسانس	
۱	۰/۲۴	۵۱	دانشجو دکترا و دکترا	
۰/۳۰	۰/۳۰	۶۴	زیر ۱۰ سال	سابقه کار
۰/۶۴	۰/۳۴	۷۲	۱۰ تا ۲۰ سال	
۰/۸۸	۰/۲۴	۵۱	۲۰ تا ۳۰ سال	
۱	۰/۱۲	۲۶	بالاتر از ۳۰ سال	

منبع : یافته های تحقیق ۱۳۹۶ ،

باتوجه به پیشنه تحقیق ، مطالعات و جمع آوری داده های پرسشنامه ۳۸ متغیر تأثیر گذار شناسایی شد. با جمع بندی و تحلیل آماری متغیرهای شناسایی شده ، و با توجه به شمولیت متغیرها ، ۲۰ متغیر بعنوان متغیرهای اصلی تأثیرگذار، استخراج گردید.

جدول شماره (۴) کدبندی متغیرهای شناسایی شده اولیه

متغیر شناسایی شده	کد	متغیر شناسایی شده	کد
ظرفیت سازی برای آمیخته بازاریابی	X20	سیاست‌ها و بسته‌های حمایتی اجرایی و حقوقی از طرح‌های کوچک و متوسط(سیاست‌ها و بسته‌های حمایتی)	X1
همکاری دستگاه‌های اجرای در زمینه تغییر کاربری اراضی و اسناد زمین‌های روستایی	X21	ایجاد فضای ترغیبی و تشویقی برای ایجاد SMEs‌ها در روستاهای (ایجاد فضای ترغیبی و تشویقی)	X2
تحفیف‌های مالیاتی و تشویق‌های حمایتی مؤثر	X22	تنوع روش‌های تامین مالی	X3
تشکیل مرکز مشاوره و ارائه خدمات تخصصی(حقوقی، مالی، مدیریتی)	X23	عوامل تأثیرگذاری محیطی و محلی	X4
فرآهم کردن امکان تجارت الکترونیک	X24	در دسترس قراردادن امکانات پیشرفته و فناوری‌های نوین تولیدی و صنعتی برای کاهش هزینه‌های تولید و افزایش توان رقابتی (در دسترس قراردادن تجهیزات و فناوری‌های نوین)	X5
حمایت دولت در گرفتن کارورزان برای شرکت‌های کوچک و متوسط روستایی	X25	آموزش مهارت‌های فردی، گروهی و مدیریتی	X6
تسهیل در دسترسی به اطلاعات و منابع لازم	X26	آزادی عملی	X7
تشکیل صندوق‌های مالی و اعتباری مشترک	X27	: برگزاری کارگاه‌های آموزشی در زمینه موارد قانونی از جمله قانون کار، بیمه و مالیات	X8
کاهش هزینه تامین نهاده‌های تولید	X28	کاهش بروکراسی اداری برای تشکیل SMEs‌ها در روستاهای و تسهیل سازی دریافت مجوزها (کاهش بروکراسی اداری	X9
ثبت اقتصاد ملی	X29	کاهش نگرانی‌های ناشی از پذیرش رسک برای ایجاد شرکت کارآفرین	X10
ایجاد موسسات بانکی و اعتباری تخصصی در زمینه شرکت‌های کوچک و متوسط روستایی	X30	تدوین طرح جامع ایجاد و توسعه شرکت‌های کوچک و متوسط کارآفرین در روستاهای (تدوین طرح جامع توسعه SMEs در روستاهای)	X11
برگزاری همایش‌ها و هم اندیشی‌های دوره‌ای	X31	توسعه سیستم‌های حمل و نقل و زیرساخت‌های ارتباطی	X12
: ایجاد شرکت‌های بیمه‌ای و ضمانتی	X32	فرهنگ سازی توسعه کسب و کارهای کوچک	X13
امکان ذخیره سازی محصولات در انبار و سردخانه	X33	ایجاد اعتماد به نفس در سرمایه‌گذاران محلی در روستا	X14
حمایت‌های بهداشتی	X34	سهولت تامین وثائق و ضمانت نامه‌های تسهیلات	X15
آسان سازی تامین مالی و حمایت‌های بانکی و تسهیلاتی (تامین مالی و حمایت‌های تسهیلاتی)	X35	بهبود همه جانبه زیرساخت‌های ارتباطی، مخابراتی، اطلاعاتی، توسعه ای (توسعه همه جانبه زیرساخت‌ها)	X16
تشکیل صندوق‌های ضمانت اعتباری	X36	تعیین یک مرکز خاص برای انجام تمام فعالیت‌های مرتبط با فعالیت‌های اقتصادی روستا	X17
استفاده از نیروی انسانی متبحر، متخصص و کارآزموده	X37	تسهیل امکان تبلیغ و ترویج محصولات	X18
تکریم و منزلت بخشی به فعالان در کسب و کارهای کوچک روستایی	X38	فرآهم کردن زمینه‌های سرمایه‌گذاری مشترک	X19

منبع : یافته‌های تحقیق، ۱۳۹۶

پس از جمع‌آوری داده‌ها و وارد کردن آن‌ها در نرم‌افزار SPSS برای بررسی تناسب و کفايت نمونه‌گيري در تحليل عامل و همچنین تعیین انسجام درونی داده‌ها از آزمون KMO¹ و بارتلت² استفاده شد که نتایج آن در جدول شماره ۵ نشان داده شده است.

¹ Kaiser-Myser-Oklin

² Bartlett Test

جدول شماره (۵) آزمون KMO و بارلت برای بررسی تناسب و کفايت نمونه‌گيري در تحليل عاملی

اندازه کفايت نمونه‌گيري KMO	۰/۸۹۴
ضريب بارلت	۸۲۰ ۱/۰۷۱
خى دو تقربي	۱/۸۳۴
سطح معنى داري	۰/۰۰۰
درجه آزادى	۱۹۰

منبع : یافته های تحقیق، ۱۳۹۶

در جدول شماره ۵ اندازه کفايت نمونه‌گيري KMO، آزمون مقدار واريانس درون داده‌هاست که می‌تواند بهوسیله عوامل تبیین شود. در صورتی که مقدار KMO کمتر از ۰/۵ باشد، داده‌ها برای تحلیل عاملی مناسب نخواهند بود و اگر مقدار آن بین ۰/۵ تا ۰/۶۹ باشد، می‌توان با احتیاط بیشتر به تحلیل عاملی پرداخت؛ اما در صورتی که مقدار آن بزرگ‌تر از ۰/۷ باشد، همبستگی‌های موجود در بین داده‌ها برای تحلیل عاملی مناسب خواهد بود (زارع چاهوکی، ۱۳۸۹: ۵-۳).

چون مقدار KMO برابر با ۰/۸۹۴ است؛ بنابراین، کفايت تعداد نمونه‌ها برای به کار بردن تحلیل عاملی تأييد می‌شود. از طرفی چون سطحی معنى داري آزمون کرویت بارتلت، کمتر از ۵ درصد است، توانايی عاملی بودن داده‌ها تأييد می‌شود. اين امر تأييد می‌كند، تحلیل عاملی برای شناسايي ساختار مناسب است.

يك تصميم مهم در اجرای تحلیل عاملی مربوط به تعداد عوامل قابل استخراج برای چرخش است. جهت تعیین اينکه چند عامل مناسب برای چرخش وجود دارد، از ملاک‌های مختلفی از جمله ملاک کيسر^۱ و آزمون اسکري کتل^۲ استفاده می‌شود. در اين پژوهش برای تعیین تعداد عوامل از روش کيسر استفاده شده است. برپایه اين ملاک، عواملی که دارای ارزش ويژه^۱ یا بيشتر می‌باشند، به عنوان عوامل قابل استخراج تعیين می‌شوند و عواملی که دارای مقادير ويژه کمتر از ۱ هستند، عوامل‌های می‌باشند که حضور آن‌ها باعث تبیین بيشتر واريانی نمی‌شود و به همین دليل از تحلیل خارج می‌شوند. در جدول شماره ۶ مشاهده می‌شود، ۴ عامل دارای ارزش ويژه بزرگ‌تر از يك و قابل استخراج هستند.

^۱ Kaiser criterion

^۲ Cattel's Scree Test

جدول شماره (۶) شاخص‌های آماری با استفاده از روش تحلیل عوامل اصلی

مجموع مجذورات بارهای استخراج شده پس از چرخش				عوامل
درصد تراکمی واریانس	درصد واریانس	ارزش ویژه		
۲۲/۰۷۴	۲۳/۰۷۴	۴/۸۷۲		عامل ۱: تأمین مالی و نهادهای تولیدی
۴۱/۷۶۶	۱۸/۶۹۲	۳/۱۴		عامل ۲: حمایتی و ترغیبی
۵۹/۲۹۱	۱۷/۵۲۵	۲/۲۸		عامل ۳: آموزشی و مهارتی
۷۵/۳۷۱	۱۶/۰۸	۱/۴۳۷		عامل ۴: فرهنگی و اجتماعی

منبع: یافته‌های تحقیق، ۱۳۹۶

هرچند مقادیر ویژه و درصدهای آن در حالت بعد از چرخش نسبت به حالت اولیه تغییر کرده‌اند؛ اما درصد تجمعی واریانس تبیین شده به وسیله تمام عناصر استخراج شده برابر با حالت اولیه (قبل از چرخش) است. درمجموع می‌توان گفت، این چهار عامل ۷۵/۳۷۱ درصد از واریانس کل متغیرها را تحت پوشش قرار می‌دهند. با به‌دست آمدن وضعیت مقادیر ویژه، امکان به‌دست آمدن ماتریس اجزا فراهم می‌شود. همان‌گونه که بیان شد، برای بررسی عوامل مؤثر بر ایجاد و توسعه کسب‌وکارهای کوچک در روستاهای باتوجه به نتایج به‌دست آمده از پرسشنامه و مشورت با نخبگان ۲۷ متغیر شناسایی شد که پس از مشورت‌های بیشتر، ۷ متغیر در شمولیت سایر متغیرها قرار گرفتند و درنهایت ۲۰ متغیر معرفی شد؛ بنابراین، ماتریس اجزا در این پژوهش شامل بارهای عاملی هریک از ۲۰ متغیر شناسایی شده در ۴ عامل اصلی (ضرایب همبستگی بین متغیرها در عوامل) است. از آنجایی که تفسیر این بارهای عاملی بدون چرخش به‌آسانی ممکن نیست، با چرخش عوامل تفسیر بهتری از آن می‌توان ارائه داد. جدول شماره ۷ ماتریس چرخیده‌شده اجزا را به روش واریماکس نشان می‌دهد. این جدول میزان همبستگی هر عامل با متغیرهای بیست‌گانه را نشان می‌دهد.

جدول شماره (۷) بار عاملی بعد از چرخش واریماکس

متغیر	عامل ۱	عامل ۲	عامل ۳	عامل ۴	متغیر	عامل ۱	عامل ۲	عامل ۳	عامل ۴
X ₁	X ₁₁				X ₁₂				
X ₂		X ₁₂			X ₁₃				
X ₃			X ₁₃		X ₁₄				
X ₄				X ₁₄	X ₁₅				
X ₅					X ₁₅				
X ₆		X ₁₆				X ₁₆			
X ₇			X ₁₇				X ₁₇		
X ₈				X ₁₈		X ₁₈			
X ₉					X ₁₉			X ₁₉	
X ₁₀					X ₂₀	X ₁₁	X ₁₂	X ₁₃	X ₁₄

منبع: یافته‌های تحقیق، ۱۳۹۶

(۵) نتیجه‌گیری

با مشخص شدن بار عاملی متغیرها بعد از چرخش واریماکس، می‌توان نسبت به تعیین عوامل و متغیرهای تعیین‌کننده آن و میزان همبستگی متغیرهای هریک از عوامل (بار عاملی) اقدام کرد. در جدول شماره ۸ با تفکیک عوامل، میزان همبستگی متغیرها نشان داده شده است.

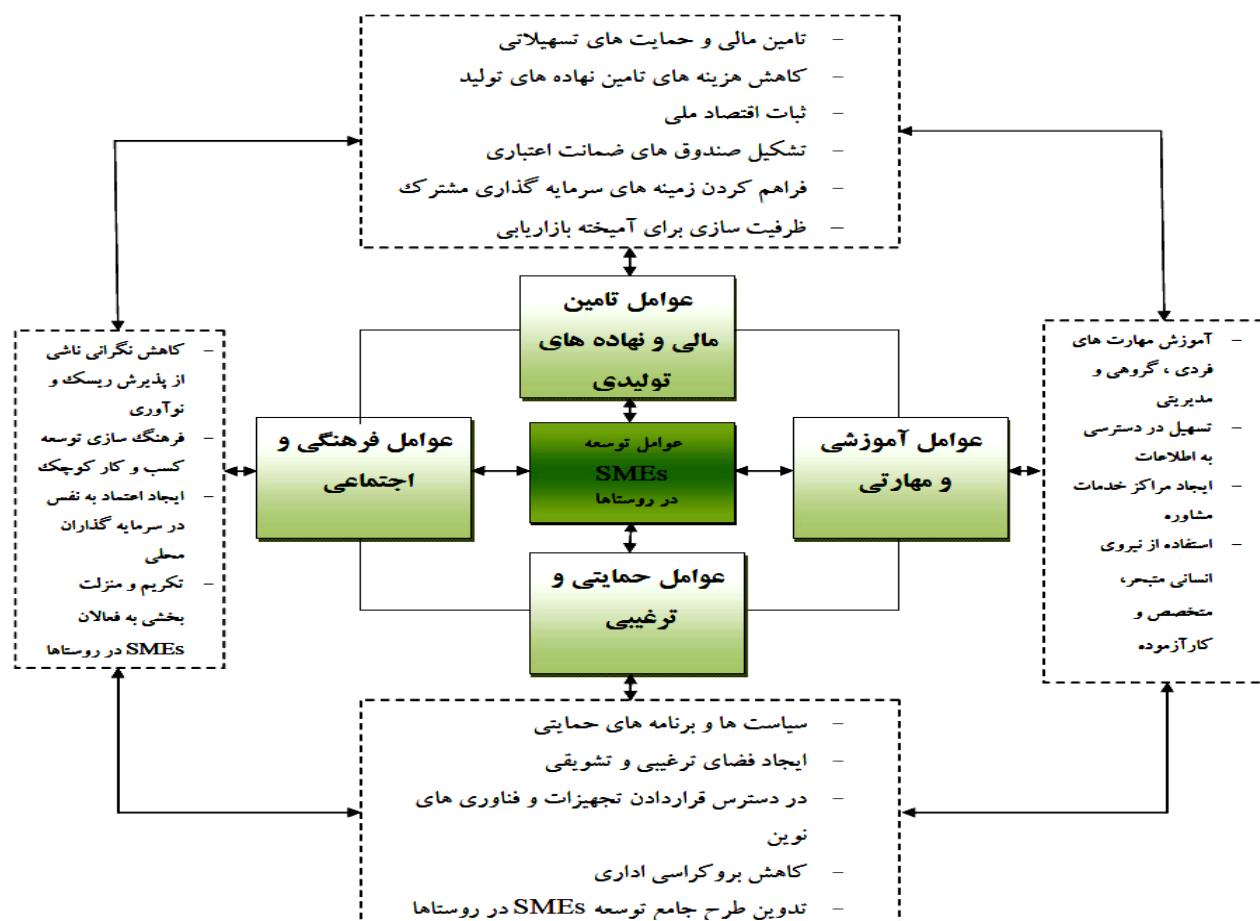
جدول شماره (۸) عوامل تعیین‌کننده و بار عاملی متغیرها

شماره عامل	نام عامل	متغیرهای تعیین‌کننده عامل (گویه‌ها)	بار عاملی
۱	عوامل تأمین مالی، نهاده‌های تولیدی	تأمین مالی و حمایت‌های تسهیلاتی	۰/۹۴۲
		کاهش هزینه‌های تأمین نهاده‌های تولید	۰/۷۰۶
		ثبات اقتصاد ملی	۰/۸۹۲
		تشکیل صندوق‌های ضمانت اعتباری	۰/۵۸
		فرآهم‌کردن زمینه‌های سرمایه‌گذاری مشترک	۰/۶۱۲
		ظرفیت‌سازی برای آمیخته بازاریابی	۰/۷۸۴
۲	عوامل حمایتی و ترغیبی	سیاست‌ها و برنامه‌های حمایتی	۰/۷۶۲
		ایجاد فضای ترغیبی و تشويقی	۰/۴۱۸
		در دسترس قراردادن تجهیزات و فتاوری‌های نوین	۰/۵۴۹
		کاهش بروکراسی اداری	۰/۷۱۳
		تدوین طرح جامع توسعه SMEs در روستاهای	۰/۶۶۵
		بهبود همه‌جانبه زیرساخت‌ها	۰/۷۲
۳	عوامل آموزشی و مهارتی	آموزش مهارت‌های فردی، گروهی و مدیریتی	۰/۶۳۷
		تسهیل در دسترسی به اطلاعات	۰/۵۱۱
		ایجاد مراکز خدمات مشاوره	۰/۷۰۲
		استفاده از نیروی انسانی ماهر، متخصص و کارآزموده	۰/۶۹۴
۴	عوامل فرهنگی و اجتماعی	کاهش نگرانی ناشی از پذیرش ریسک و نوآوری	۰/۵۹۱
		فرهنگ‌سازی توسعه کسب‌وکار کوچک	۰/۶۳۵
		ایجاد اعتماد به نفس در سرمایه‌گذاران محلی	۰/۴۰۷
		تکریم و منزلت‌بخشی به فعالان SMEs در روستاهای	۰/۴۲۱

منبع : یافته‌های تحقیق ۱۳۹۶

در این پژوهش ابتدا ۳۸ متغیر تأثیر گذاری بر موضوع تحقیق شناسایی شد. از این تعداد متغیر، بعد از تحلیل آماری و شمولیت عنوان متغیرها، جمعاً ۲۰ متغیر مؤثر بر ایجاد و توسعه شرکت‌های کوچک و متوسط (SMEs) در روستاهای شناسایی شدند که پس از به کار بردن تحلیل عاملی، برای تعیین تعداد عوامل از روش کیس‌سیز استفاده شد. برپایه این ملاک، ۴ عامل دارای ارزش ویژه بالای ۱ شناسایی و به عنوان عوامل قابل استخراج تعیین شدند. با توجه به شاخص‌های آماری با استفاده از روش تحلیل عوامل اصلی، این ۴ عامل در مجموع ۰/۷۵۳۱ درصد از واریانس کل متغیرها را توانستند تبیین کنند. بعد از انجام چرخش واریماکس،

مشخص شد که هر کدام از ۴ عامل اصلی با کدام متغیرها (گویه‌ها)، همبستگی بالاتری را نشان می‌دهند و سپس با توجه به محتوای عوامل و درنظر گرفتن ادبیات و پیشینه تحقیق، هر کدام از این عوامل اصلی تحت عنوانی نام‌گذاری شدند. مدل نهایی تحقیق در شکل شماره ۲ آمده است.



شکل شماره (۲) مدل نهایی پژوهش

با توجه به نتایج به دست آمده، در پایان ضمن توضیح هریک از عوامل اصلی درمورد هر عامل پیشنهادهایی نیز درجهٔ توسعه روند شکل‌گیری شرکت‌های کوچک و متوسط کارآفرین ارائه می‌شود.

عامل اول: تأمین مالی و نهاده‌های تولیدی

این عامل دارای ۶ متغیر با مجموع بار عاملی $4/316$ است که بیشترین درصد واریانس را در بین ۴ عامل استخراجی توضیح می‌دهد (۲۳%). در تبیین عوامل مؤثر بر تشکیل و توسعه شرکت‌های کوچک و متوسط کارآفرین، می‌توان گفت این عامل به عنوان مهمترین عامل مؤثر شناسایی شده است. برخی پیشنهادها درجهٔ این عامل عبارت‌اند از: اهتمام به تأمین مالی و حمایت تسهیلاتی از طرح‌های پیشنهادی SMEs در روستاها و

کمک به سرمایه‌گذاران برای دسترسی به نهاده‌های اولیه و ارزان قیمت، استفاده از توانمندی بخش خصوصی برای سرمایه‌گذاری مشترک، همکاری با کارآفرینان شرکت‌های کوچک در بسته‌بندی و آمیخته بازاریابی. از جمله مطالعاتی که این عامل را در توسعه شرکت‌های کارآفرینی، تعاونی و کسبوکارهای کوچک معرفی کرده‌اند و یا حداقل از متغیرهای مربوطبه این عامل نامبرده‌اند، عبارت‌اند از: صالح و نوبیزرنی^۱ (۲۰۰۶)، سینگ^۲، گرج^۳ و دشماخ^۴ (۲۰۰۷) طالبی، ایمانی پور و عباسی بنی (۱۳۹۱)، کریمی و بوذرجمهری (۱۳۹۳)، امین‌بیدختی و زرگر (۱۳۹۰)، وینر زیک^۵ و واتسون^۶ (۲۰۰۶)، اسمیت^۷ بوکوک^۸، کلارک^۹ و ویتکر^{۱۰} (۲۰۰۲)، آیدیس و آدشی^{۱۱} (۲۰۰۶).

عامل دوم: حمایتی و ترغیبی

این عامل دارای ۶ متغیر با مجموع بارعاملی ۳/۸۲۷ است که ۱۸ درصد از واریانس کل را تبیین می‌کند. برخی پیشنهادها درجهت این عامل عبارت‌اند از: تدوین سیاست‌های کلان برای حمایت از برنامه‌های حمایتی بهخصوص استفاده از ظرفیت سیاست‌های مربوطبه درونزا کردن اقتصاد، تشویق و ترغیب و حمایت از تشکیل کسبوکارهای کوچک و متوسط، تسهیل فرایندها و رویه‌های اداری برای گرفتن مجوزهای لازم و تلاش برای فراهم‌کردن زیرساخت‌های ارتباطی (عمرانی، اطلاعاتی و مخابراتی). بعضی از پژوهشگران در مطالعات خود این عامل را در توسعه شرکت‌های کارآفرینی، تعاونی و کسبوکارهای کوچک معرفی کرده‌اند، از جمله: ولز^{۱۲} (۲۰۰۸)، بارتلت و بوکوی^{۱۳} (۲۰۰۱)، انور^{۱۴} و عندلیب^{۱۵} (۱۳۸۶)، لیم^{۱۶} (۲۰۰۷)، مامبولا^{۱۷} (۲۰۰۲).

^۱ Saleh and Nbubisi

^۲ Sing

^۳ Garg

^۴ Deshmukh

^۵ Wynarczyk

^۶ Watson

^۷ Smith

^۸ Boocock

^۹ Clarke

^{۱۰} Whittaker

^{۱۱} Aidis and Adashi

^{۱۲} Wells

^{۱۳} Bartlett and Bukvi

^{۱۴} Anwar

^{۱۵} Andaleeb

^{۱۶} lim

^{۱۷} Mambula

عامل سوم: آموزشی و مهارتی

این عامل دارای ۴ متغیر با مجموع بارعاملی ۲/۵۴۴ است که ۱۷ درصد از واریانس کل را تبیین می‌کند. برخی پیشنهادها درجهت این عامل عبارت‌اند از: امکان دسترسی به آموزش‌های لازم برای راهاندازی، مدیریت و پرورش مهارت‌های رفتار گروهی برای راهاندازی کسب‌وکارهای کوچک، در اختیار قراردادن اطلاعات (فنی، ارتباطی) لازم که می‌تواند کمکی به سرمایه‌گذاران برای تصمیم‌گیری در این زمینه باشد، ایجاد مراکز مشاوره با حضور افراد ماهر در مراکز روستایی و یا سازمان‌های اجرایی مرتبط با روستاهای از جمله مطالعاتی که این عامل را در توسعه شرکت‌های کارآفرینی، تعاونی و کسب‌وکارهای کوچک معرفی کرده‌اند، می‌توان به این تحقیقات اشاره کرد: طالبی و زارع‌یکتا (۱۳۸۷)، سابرا همانیا^۱، ماسیراجن^۲ و کریشنامی^۳ (۲۰۱۰)، مجومدار^۴ (۲۰۰۷)، رابسون و بنت^۵ (۲۰۰۷)، دوئرن^۶ (۲۰۰۹)، گیب^۷ (۲۰۰۰).

عامل چهارم: فرهنگی و اجتماعی

این عامل به عنوان آخرین عامل از عوامل شناسایی‌شده برای ایجاد و توسعه SMEs در روستاهای دارای ۴ متغیر با مجموع بارعاملی ۲/۰۵۴ است که ۱۶ درصد از واریانس کل را تبیین می‌کند. برخی پیشنهادها درجهت این عامل عبارت‌اند از: بالابردن سطح اطمینان ایجادکنندگان شرکت‌های کوچک و متوسط در روستا از حمایت‌های لازم به‌منظور کاهش یا رفع نگرانی‌های اولیه، نهادینه‌سازی و استفاده از وسایل ارتباط جمعی برای ترغیب به شروع فعالیت‌های تولیدی در قالب شرکت‌های کوچک و متوسط، ایجاد و تقویت حس اعتماد به نفس و جسارت لازم برای شروع کسب‌وکار و منزلت‌بخشیدن به فعالان موفق کسب‌وکارها در روستاهای و تشویق آنان. از جمله مطالعاتی که این عامل را در توسعه شرکت‌های کارآفرینی، تعاونی و کسب‌وکارهای کوچک معرفی کرده‌اند، عبارت‌اند از: ویکلاند^۸، پاتزلت^۹ و شفرد^{۱۰} (۲۰۰۹)، ابیولا^{۱۱} (۲۰۰۶)، هشی^{۱۲} (۲۰۰۱)، گری^{۱۳} (۲۰۰۰)، پیساریدس^{۱۴}، ساینگر^{۱۵} و اسویجنر^{۱۶} (۲۰۰۳).

^۱ Subrahmalya

^۲ Mathirajan

^۳ Krishnawamy

^۴ Majumdar

^۵ Robson and Bennett

^۶ Doern

^۷ Gibb

^۸ Wiklund

^۹ Patzelt

^{۱۰} Shepherd

^{۱۱} Abiola

^{۱۲} Hashi

^{۱۳} Gray

^{۱۴} Pissarides

^{۱۵} Singe

^{۱۶} Svejnar

(۶) منابع

- امین بیدختی، علی‌اکبر، سید مجتبی زرگر، (۱۳۹۰)، بررسی موانع موجود در توسعه بنگاه‌های کوچک و متوسط و ارائه چارچوب حمایت از این بنگاه‌ها، فصلنامه کار و جامعه، موسسه کار و تامین اجتماعی، شماره ۱۳۸، صص ۴۸-۳۴.
- ایزدخواه، محمد Mehdi، عزت‌الله اصغری‌زاده، (۱۳۸۸)، تأمین مالی در پروژه‌های تکنولوژی محور در مراحل مختلف عمر محصول، اولین کنفرانس مدیریت اجرایی، انجمن علمی مدیریت، صص ۴۱۹-۴۰۱.
- ایمانی‌راد، مرتضی، (۱۳۷۴)، طرح مطالعاتی نقش صنایع کوچک و متوسط در توسعه صادرات کشور، پیشنهاد روش و سیاست‌گذاری درجهت گسترش صادرات مدیریت صنایع کوچک، وزارت صنایع، چاپ اول
- برخورداری، فاطمه، (۱۳۸۹)، چالش‌ها و راهکارهای توسعه کسب‌وکارهای خانگی، ماهنامه بازارکار، جهاد دانشگاهی سال ۱۱، شماره ۵۹۳، صص ۴۸-۳۲.
- رضوانی، محمدرضا، علی‌احمدی، (۱۳۸۸)، شوراهای اسلامی روستایی، مشارکت مردمی و توسعه روستایی، فصلنامه جغرافیای انسانی، موسسه جغرافیا دانشگاه تهران، دوره ۱، شماره ۴، صص ۴۹-۳۵.
- زارع چاهوکی، محمدعلی، (۱۳۸۹)، تجزیه و تحلیل داده‌ها در پژوهش‌های منابع طبیعی با نرم افزار SPSS، تهران، انتشارات جهاد دانشگاهی.
- شایقی، محمد، (۱۳۸۶)، صنایع کوچک و متوسط در توسعه صادرات کشور، تهران: انتشارات آریا.
- شریف‌زاده، محمد شریف، غلامحسین عبداله زاده، رقیه جیوار، اسدالله دیوسالار، (۱۳۹۷)، نقش خوش‌های صنعتی کشاورزی در توسعه کسب و کارهای روستایی استان مازندران، فصلنامه اقتصاد فضا و توسعه روستایی، سال هفتم، شماره دوم (پیاپی ۲۴)، صص ۲۴۷-۲۲۷.
- شکور، علی، فضل‌الله کریمی قطب‌آبادی، (۱۳۹۴)، اولویت‌بندی استقرار صنایع روستایی در شهرستان مرودشت با استفاده از شاخص مرکزیت و مدل AHP، فصلنامه برنامه‌ریزی منطقه‌ای، دانشگاه آزاد اسلامی واحد مرودشت، سال پنجم، شماره ۱۸، صص ۸۴-۷۳.
- شمس‌الدینی، علی، محمدرضا امیری‌فهیانی، (۱۳۹۴)، بررسی عوامل اثربار بر مدیریت کاربری اراضی روستایی در شهرستان ممسنی (با استفاده از مدل ترکیبی TOPSIS-SWOT)، فصلنامه برنامه‌ریزی منطقه‌ای، دانشگاه آزاد اسلامی واحد مرودشت، سال پنجم، شماره ۱۹، صص ۱۰۰-۸۵.
- طالبی، کامبیز، محمدرضا زارع‌یکتا، (۱۳۸۷)، آموزش کارآفرینی دانشگاهی و نقش آن در ایجاد و توسعه شرکت‌های کوچک و متوسط کارآفرین، فصلنامه توسعه کارآفرینی، دانشکده کارآفرینی دانشگاه تهران، سال اول، شماره اول، صص ۱۳۱-۱۱۱.
- طالبی، کامبیز، نرگس ایمانی‌پور، صgra عباسی‌بنی، (۱۳۹۱)، شناسایی و اولویت‌بندی راهبردهای رشد کسب‌وکارهای کوچک و متوسط فعال در خوش‌صنعتی گز بلداجی، فصلنامه توسعه کارآفرینی، دانشکده کارآفرینی دانشگاه تهران، دوره پنجم، شماره ۳، صص ۱۸۳-۱۶۵.

- طولابی نژاد مهرشاد، جواد بذر افshan، سیروس قنبری، (۱۳۹۷)، تبیین محرومیت روستایی بر اساس شاخص های منطقه ای مورد: شهرستان پلدختر، فصلنامه اقتصاد فضا و توسعه روستایی، سال هفتم، شماره دوم(پیاپی ۲۴)، صص ۲۱۰-۱۸۵
- عسگری، منصور ، حسن ولی بیگی ، مهدی راستی، مهدی اسکوئی، فرح اثنی عشری ، (۱۳۸۷)، چگونگی رقابتی کردن بنگاه‌های کوچک و متوسط درجهت توسعه صادرات، تهران: انتشارات آریا،
- فیض آبادی، یاسر، شبیم زاهدی، (۱۳۹۷)، تحلیل نابرابری های اقتصادی-اجتماعی توسعه در نواحی روستایی ایران، فصلنامه اقتصاد فضا و توسعه روستایی، سال هفتم، شماره دوم(پیاپی ۲۴)، صص ۴۰-۱۹
- کریمی، آصف ، شهریار بودرجمهری، (۱۳۹۳)، تحلیل سازوکارهای تأمین مالی کسبوکارهای کوچک و متوسط، فصلنامه توسعه کارآفرینی دوره ۷، شماره ۳
- مرادی نژاد، همایون، هوشنگ ایروانی، حسین شعبانعلی فمی، سید محمود حسینی، (۱۳۸۶)، تحلیل موافع توسعه کارآفرینی در واحدهای تولیدی گلخانه‌ای در ایران، مجله علوم کشاورزی ایران، پردیس کشاورزی و منابع طبیعی دانشگاه تهران ، شماره ۱۷۵، صص ۷۶-۴۵
- مرکز آمار ایران (۱۳۹۱)، نتایج کلی سرشماری نفوس و مسکن سال ۱۳۸۵ ، تهران ، مرکز آمار ایران،
- ناصربخت، جواد، (۱۳۸۱)، بنگاه‌های کوچک و متوسط، شکل‌گیری، قابلیت‌ها و سیاست‌ها، فصلنامه صنایع دانشگاه صنعتی شریف ، دوره ۱۰ شماره ۳۳، صص ۴۳-۲۱
- نوری، سیامک، مونا گلچین‌پور، آزاده حضوری، (۱۳۸۵)، رشد کارآفرینی از طریق مراکز توسعه کسبوکارهای کوچک، مجموعه مقالات دومین کنفرانس ملی سرمایه‌گذاری مخاطره‌پذیر، جهاد دانشگاهی دانشکده مدیریت دانشگاه تهران صص ۱۰۴-۸۳
- وفایی، فرهاد، رضا شافعی، (۱۳۸۹)، بررسی نقش عوامل سازمانی در افزایش کارآفرینی شرکت‌های صنعتی کوچک، پژوهش‌های مدیریت ایران، دانشگاه تربیت مدرس ، دوره ۱۴، شماره ۴، صص ۲۵۷-۲۳۳
- Abiola, B. (2006). **Knowledge, technology and growth: The case study of newi Auto parts cluster in Nigeria**. World Bank Institute, World Bank, Washington, D.C, 14
 - Anwar, S. & Andaleeb, S. (2007). **Factors contributing to small and medium enterprise (SME) growth: A theoretical perspective**. International Review of Business Research Papers, 3(5), 44-53.
 - Bartlett, W. & Bukvi, V. (2001). **Barriers to SME growth in Slovenia**. MOCT-MOST: Economic Policy in Transitional Economies, 11(2), 177-195.
 - Depillis, E; Reardon, K.K. (2007). **The influence of personality traits and persuasive messages on entrepreneurial intention: A cross-cultural comparison**. Journal of Career Development International, 12, (4): 382-396.
 - Doern, R. (2009). **Investigating barriers to SME growth and development in transition environment**. International Small Business Journal 27(3), 275-305
 - Fairbairn, B; June, B; Murray, F. (2003). **Co-operatives and Community Development: Economics in Social Perspective**. Centre for the Study of Co-operatives, Saskatoon, Saskatchewan, pp, 254-255,

- Gibb, A. (2000). **Small and medium enterprise development: Borrowing from elsewhere? A research and development agenda**. Journal of Small Business and Enterprise Development, 7(3), 199-211.
- Gray, C. (2000). **Entrepreneurship, resistance to change and growth in small firms**. Journal of Small Business and Enterprise Development, 9(1), 61-72.
- Hamilton, R.; Dana, L. (2003). **An Increasing Role for Small Business in New Zealand**. Journal of Small Business Management, Volume 41, Issue 4, pages 402–408.
- Hashi, I. (2001). **Financial and institutional barriers to SME growth in Albania: results of an enterprise survey**. MOCT-MOST: Economic Policy in Transitional Economies, 11(3), 221-238.
- Kiggundu, M. N. (2002). **Entrepreneurs and entrepreneurship in Africa: What is known and what needs to be done**. Journal of Developmental Entrepreneurship, 7(3).
- Landstrom, H. (2005). **Pioneers in Entrepreneurship and Small Business Research**. Springer.
- Lim, H. (2007). **SMEs development policy environment and challenges in Singapore**. Eria.org, 267-286.
- Lindstrand, A; Melén, S; Nordman, E, R. (2011). **Turning social capital into business: A study of the internationalization of biotech SMEs**. International Business Review, 20 (2).
- Luo, Y,D. (2000). **Dynamic Capabilities in International Expansion**. Journal of World Business, 35.
- Majumdar, S. (2007). **How do they plan for growth in auto component business?-A study on small foundries of western India**. Journal of Business Venturing, 25(3), 274-289.
- Mambula, C. (2002). **Perceptions of SME growth constraints in Nigeria**. Journal of Small Business Management, 40(1), 58-65.
- Pissarides, F., Singer, M., & Svejnar, J. (2003). **Objectives and constraints of entrepreneurs: evidence from small and medium size enterprises in Russia and Bulgaria**. Journal of Comparative Economics, 31(3), 503-531.
- Reynolds, P. D; Hay, M; Camp, S. M. (2010). **Global Entrepreneurship Monitor: GEM Executive Report**. Kauffman Center for Entrepreneurial Leadership, Babson College.
- Robson, P. J. A. & Bennett, R. J. (2007). **SMEs growth: the relationship with business advice and external collaboration**. Small Business Economics, 15(3), 193-208.
- Saleh, A. S. & Ndubisi, N. O. (2006). **SMEs development in Malaysia: domestic and global challenges**. Faculty of Commerce-Economics Working Papers, 139.
- Singh, R., Garg, S., & Deshmukh, S.G. (2007). **Strategy development for competitiveness: A study on Indian auto component sector**. International Journal of Productivity and Performance Management, 56(4), 285-304.
- Smith, A. J., Boocock, G., Clarke, J., & Whittaker, J. (2002). **IIP and SMEs: awareness, benefits and barriers**. Personnel Review, 31(1), 62-85.
- Subrahmanyam, M., Mathirajan, M., & Krishnaswamy, K. N. (2010). **Importance of technological innovation for SMEs growth**. Economic & Political Weekly, 45, 11-59.

- Svetlicic, M; Gilmore, A; Cummins, D (2007), **Internationalization of Small and Medium – size Enterprises from selected central European economies**, Eastern European Economics, 45 (4).
- Tommaso, M; Sabrina, D (2000), **Towards a Theory of the Small Firm: Theoretical Aspects and Policy Implications**, Series Desarrollo Productivo, NO, 87, CEPAL, Santiago, Chile.
- Wells, H (2008), **SMEs development policy environment and challenges in Singapore**, Eria.org, 267-286.
- Wiklund, J, Patzelt, H, & Shepherd, D, A (2009), **Building an integrative model of small business growth**, Small Business Economics, 32(4), 351-374.
- Wilkinson, T; Brouthers, L, E (2006), **Trade promotion and SME export performance**, International Business Review, 15.
- Wynarczyk, P, & Watson, R (2005), **Firm growth and supply chain partnerships: An empirical analysis of UK SMEs subcontractors**, Small Business Economics, 24(1), 39-51.